

112-114 年大專校院校園行動支付推動計畫

行動支付業者說明研討會

³⁶⁵
ePay 多元支付服務

多元支付校園發展與整合 應用分享

簡報人：蔡昀樺 總經理



雷門數據服務

多元支付 校園發展 與整合

01. 公司介紹

02. 金流串接應用

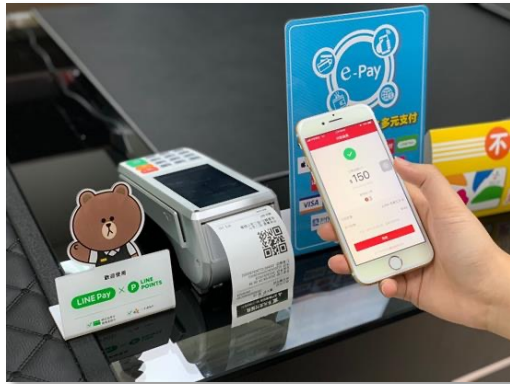
03. 音箱串接應用

04. 智慧型多元支付設備應用

05. TPASS月票



◆ 公司簡介



致力成為最專業且值得信賴的『OMO虛實融合與服務流通(サービスの流通)』營運商



經驗與優勢

申請通過政府科技專案計畫

- 112~113 年「年茂林國家風景區多元支付建置案」
- 110~112 年「金門縣政府景點多元化電子支付收費系統服務案」
- 110~111 年「臺中市行動支付普及使用推廣計畫」
- 110 年客委會輔導客庄小微企業使用雲服務數位工具計畫
- 中企處-行動支付多元應用增值服務計畫
- 107 年「擴大行動支付普及應用服務補助計畫」
- 107 年「智慧城鄉計畫」-打造花蓮智慧觀光友善城市

承接政府行銷推廣專案 花蓮好Q

- 嘉義、雲林、宜蘭、花蓮、台東-TPASS行銷推廣
- 台北、花蓮、嘉義 無現金市集
- 花蓮縣政府-花蓮好Q系統建置維運及行銷推廣



系統開發經驗

雷門數據服務

行銷企劃能量

自主開發技術

在地推廣經驗

各地商圈行銷活動與多元支付推廣

- 台北、宜蘭、花蓮 商圈
- 宜蘭傳藝中心
- 花蓮海洋公園
- 嘉義檜意森活村



自有e-Pay多元支付服務與後台系統

- 與端末機廠商合作自主開發多款多元支付刷卡機
- 自有多元支付增值交易數據管理後台
- 全台使用過 ePay服務店家已有8,000家+



金流閘道串接



適合情境：
自助服務機、自動販售機、雲端系統、POS設備

4G智慧支付音箱



適合情境：
停車場、校內攤販、櫃檯空間有限場域

多元支付收款工具



適合情境：
學校周邊街邊店、需整合POS、票證交易需求(學生)

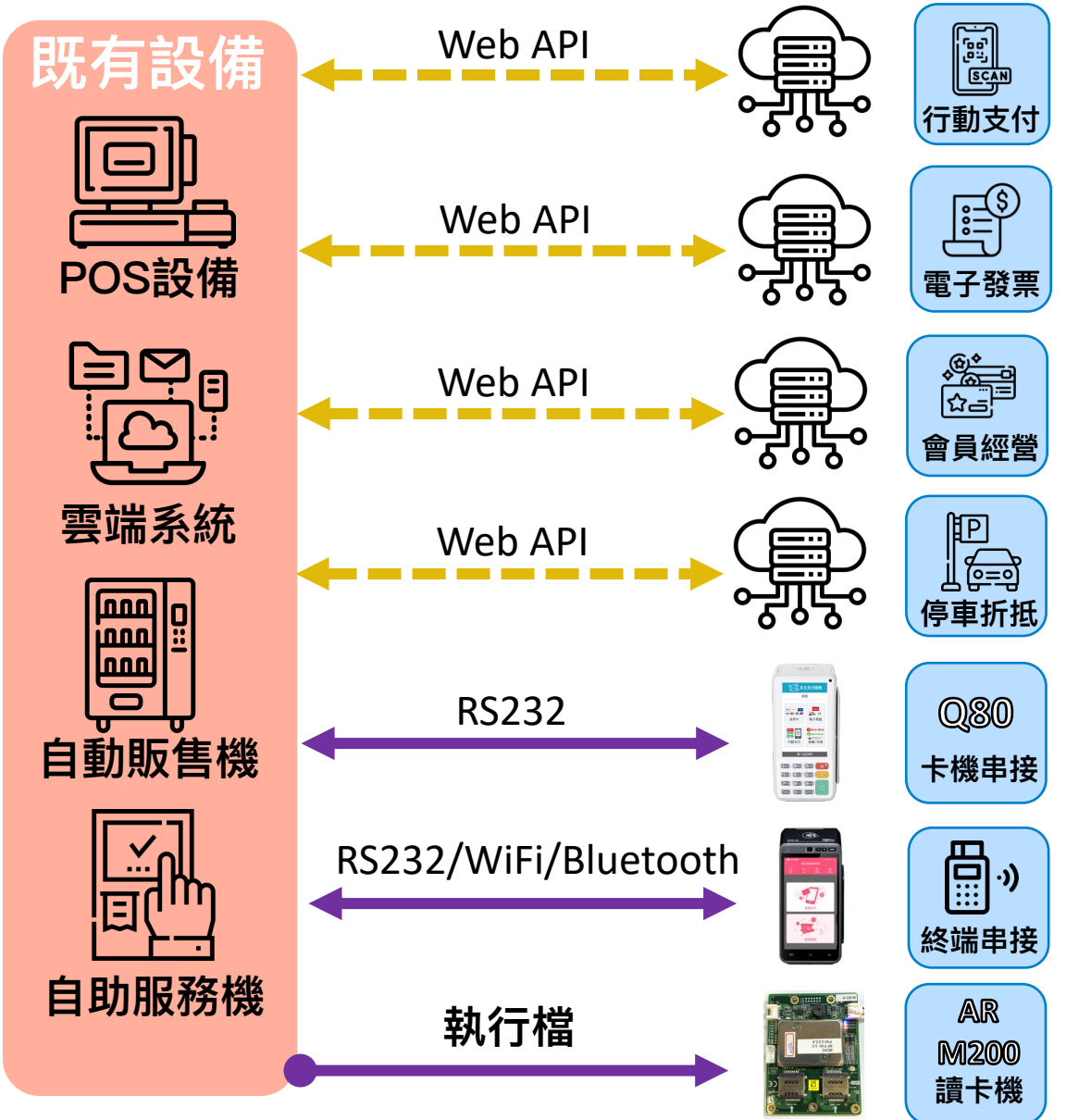
TPASS月票綁定



適合情境：
學生可隨時隨地綁定TPASS月票

服務串接

既有設備透過資料介接立即升級，減少硬體替換成本，降低適應問題，學校數位化最佳捷徑

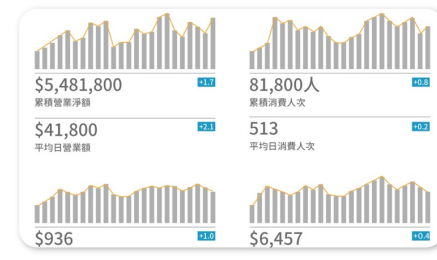
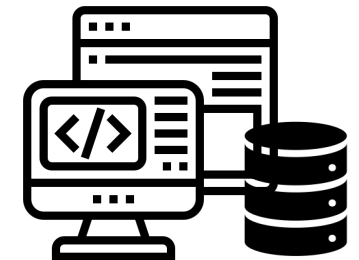
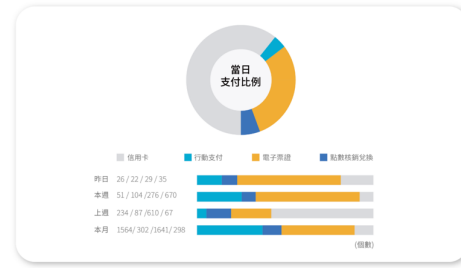


支付平台:

- LINE Pay
- 街口支付 JKOPAY
- 悠遊付 EasyWallet
- 支 支付宝 ALIPAY
- Pi 拍錢包
- 台灣Pay
- 全支付 pxpay plus
- 微信支付 Wechat Pay

功能服務:

- 張數無限
- 條碼載具
- 票卡載具
- 開立統編
- 兌換券
- 提貨券
- 打折券
- 折抵券
- 車辦折抵
- 會員折抵
- 條碼列印
- 磁扣過卡
- 信用卡
- 電子票證
- 行動支付
- 桌邊服務
- 業務收款
- 外送結帳
- 信用卡
- 電子票證



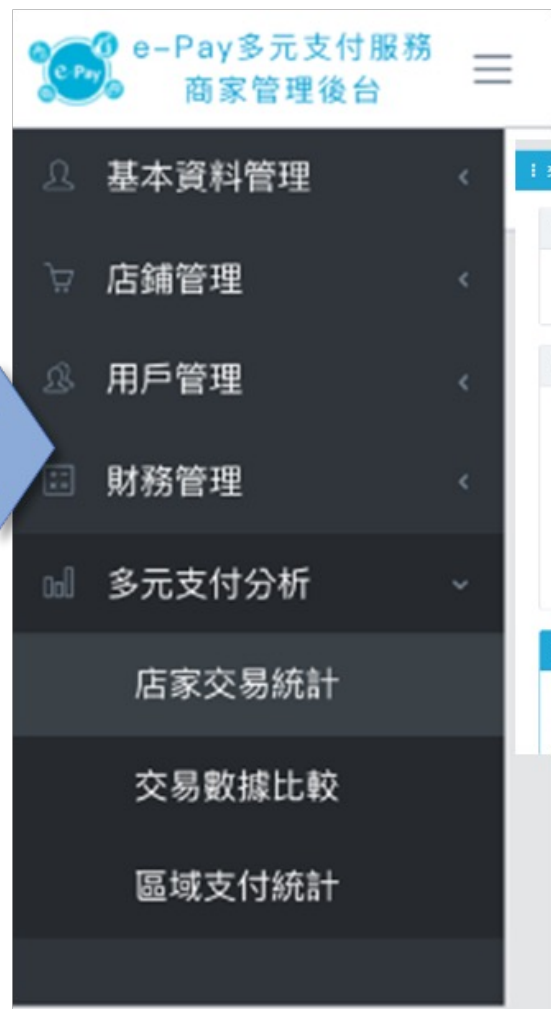
眼花撩亂的QR code貼紙



行動支付4G智慧支付音箱



**LINE 店家即時訊息通知
老闆貼心、顧客好安心!**



後台數據分析



後台對帳超簡單，老闆快速查帳，多店鋪也不用煩惱!

實體刷卡機問題難解

連線問題

- ▾ 撥接模式,國外電話費衍生
- ▾ 速度緩慢且不穩定

空間問題

- ▾ 支付項目多,機台數也多

營業額度問題

- ▾ 月刷卡量不足衍生設定費
- ▾ 各家手續費率雜亂

教育訓練問題

- ▾ 各機器操作方法無法統一
- ▾ 操作步驟繁瑣困難



e-Pay 多元支付整合旗艦機_Q80

All in One 一台搞定！
信用卡、電子票證、行動支付 Get!



e-Pay多元支付服務 商家管理後台

雷門市集專用後台

雷門市集專用後台

e-Pay多元支付服務商家管理後台 / 財務管理 / 多元支付交易分析

交易數據分析

交易金額	交易筆數	平均客單價	時段一
\$2,981 ↑ 4557.81%	23 ↓ 64.06%	\$129.61 ↑ 12861%	自訂區間 2020-09-01 ~ 2020-09-08
			自訂區間 2020-09-09 ~ 2020-09-16

送出

交易金額比較

—○— 時段一 —○— 時段二

1,800

1,500

基本資料管理

店鋪管理

用戶管理

財務管理

Q80交易紀錄

聚合碼交易

多元支付分析

交易類別快速連結

街口支付

LINE Pay

藍新科技

悠遊卡

基本資料管理

店鋪管理

用戶管理

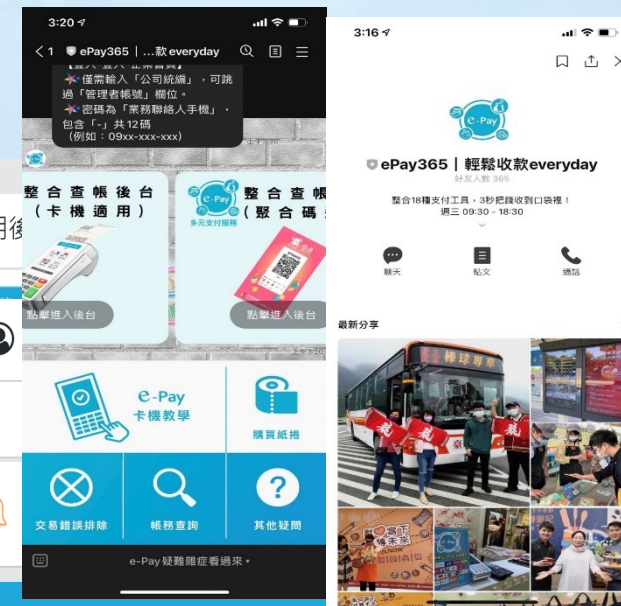
財務管理

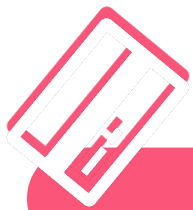
多元支付分析

店家交易統計

交易數據比較

區域支付統計





將學生證作為數位識別的媒介

使用 情境

1



不論虛擬票券或是實體票券
藉由設備感應轉換成會員卡



2



學生以學生證作為各式通關
包含房間、餐廳、管制區域



3



學生證作為校園區內活動的依據，包含免費、付費，都能透過卡片做判斷。



4



學生至周邊特約商店享有優惠折扣，或是來店禮，更能做到學生與特約店共好的效果



5

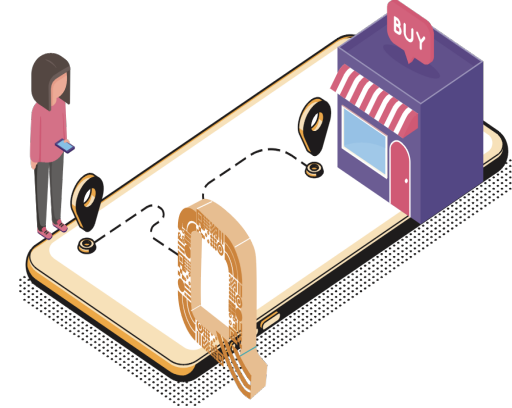


僅一張學生證，就能結合虛實綁定，更快速達成線上線下整合



雷門數據服務
RAYGATE CO., LTD

「數位消費券平台」



- 以 QR Code 作為識別的數位消費券平台
- 提供學生專屬的優惠服務
- 學習獎勵獲取Q點
- 使用Q點兌換或折抵校園周邊店家商品、美食等
- 鼓勵師生參加學校活動
- 作為校方宣傳管道
- 協助商家優惠宣傳

請出示Qrcode給店家



學習獎勵及活動推廣

過去使用傳統贈品

- 學生參加現場活動即可獲得贈品（便條紙、彩色筆、杯子、面紙、毛巾、筆記本、環保餐具）
- 學生感受：這些東西我很多但不拿白不拿...（實用性不高）

現在使用數位消費券平台

- 學生參加活動即可獲得獎勵點數-30點、50點、100點
- 學生感受：累積點數後可以在學校吃喝玩樂創造校園在地經濟

自助服務

即時資訊 串聯在地資訊服務

- ▶ 最新公告
- ▶ 當地天氣狀態
- ▶ 跑馬燈

特約店家資訊

- ▶ Banner 輪播
- ▶ 店家介紹
- ▶ 餐廳資訊查詢
- ▶ 特色名店介紹

掃碼服務 數位條碼服務

- ▶ 師生掃碼報到
- ▶ 行動支付付款
- ▶ 優惠券條碼核銷
- ▶ 數位點數折抵
- ▶ 數位服務查詢

卡片感應 實體卡片應用

- ▶ 信用卡支付
- ▶ 電子票證支付
- ▶ 師生卡片報到兌獎
- ▶ 師生點數核銷查詢



圖片文大機型，另有小機型

紙捲列印 行銷導客媒介

- ▶ 交易明細列印
- ▶ 廣告、行銷傳單
- ▶ 優惠券、抽獎券

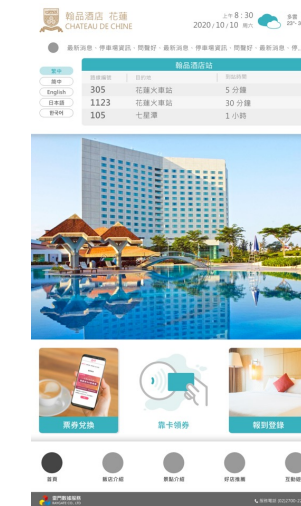


新一代自助服務設備

互動遊戲模式



特約店家介紹



福委活動模式



自助點餐模式



隨時隨地綁定TPASS月票



雲端解決方案 - 學校需求

完善數位資訊
線上線下整合

學要需求-1

費用低效益高
流程易懂易學

學校需求-2

蒐集數據記錄
分析學生足跡

學校需求-3

提升數位認知
多方獎勵機制

學校需求-4





推動計畫

ePo

老闆生意
賺翻天

多元支付 X 行銷導客
讓店家業績倍增



雷門數據服務
RAYGATE CO., LTD

